

## Tuteur et maître d'apprentissage

### MODALITES

**Durée** : 7h soit 1 jour

**Date** : le 14 novembre

**Horaires** : 9h30 - 12h30 et 13h30 - 17h30

**Lieu** : CFPPE - 3 rue du Verdon, 67100 STRASBOURG

**Public** : Tous les personnels en situation de management

**Moyens d'évaluation** : Evaluation à chaud de l'action de formation par les stagiaires sous forme de QCM.

**Intervenant et qualité** : Emmanuel SCHIEFER, Formateur Coach

### OBJECTIFS

Comprendre le cadre légal et les enjeux de l'intégration des apprenants dans les entreprises, apprendre à transmettre et comprendre les bases de la pédagogie dans la fonction de tuteur. Savoir s'approprier les outils et méthodes propres au tutorat et au management, intégrer la fonction tutorale.

### METHODES

Apports théoriques. Quizz, vidéo, brainstorming, échanges et partages d'expériences

### PROGRAMME

- ♦ Le cadre légal
- ♦ Accueillir et intégrer un apprenant
- ♦ Le rôle du tuteur
- ♦ Savoir transmettre, reconnaître et gérer l'erreur

## Management de l'organisation et des Hommes : Mieux communiquer avec la PNL et l'analyse transactionnelle

### MODALITES

**Durée** : 7h soit 1 jour

**Date** : le 31 janvier

**Horaires** : 9h30 - 12h30 et 13h30 - 17h30

**Lieu** : CFPPE - 3 rue du Verdon, 67100 STRASBOURG

**Public** : Tous les personnels en situation de management

**Moyens d'évaluation** : Evaluation à chaud de l'action de formation par les stagiaires sous forme de QCM.

**Intervenant et qualité** : Emmanuel SCHIEFER, Formateur Coach

### OBJECTIFS

Connaitre les bases théoriques des transactions entre individus et comprendre comment utiliser cette approche pour mieux communiquer avec les autres. Utilisation d'outils complémentaires issus de la PNL.

### METHODES

Apports théoriques. Echanges de pratiques professionnelles. Travaux pratiques

### PROGRAMME

- ♦ Décodage des communications entre individus
- ♦ Les modèles de discours interpersonnels
- ♦ Les rituels communicationnels
- ♦ Les jeux psychologiques
- ♦ Le positionnement personnel dans la relation interpersonnelle

## Manager une équipe avec la PNL et l'analyse transactionnelle

### MODALITES

**Durée** : 7h soit 1 jour

**Date** : le 14 février

**Horaires** : 9h30 - 12h30 et 13h30 - 17h30

**Lieu** : CFPPE - 3 rue du Verdon, 67100 STRASBOURG

**Public** : Tous les personnels en situation de management.

**Moyens d'évaluation** : Evaluation à chaud de l'action de formation par les stagiaires sous forme de QCM.

**Intervenant et qualité** : Emmanuel SCHIEFER, Formateur Coach

### OBJECTIFS

Permettre à chaque participant de développer ses connaissances et ses compétences dans des domaines spécifiques nécessitant une technicité plus importante ou un savoir-faire plus spécifique.

Approfondir les outils de l'analyse transactionnelle (AT) et de la PNL dans les situations de management.

### METHODES

Apports théoriques. Echanges de pratiques professionnelles. Travaux pratiques.

### PROGRAMME

- ♦ Rappel de l'analyse des transactions
- ♦ Approfondissement des états du moi et des fonctionnements symbiotiques
- ♦ Approfondissement des jeux psychologiques
- ♦ Les techniques de recadrage
- ♦ Etude de cas pratiques issues des situations professionnelles des apprenants et résolutions avec les outils de la PNL et de l'AT